

PLAN 1 · USD 990

Diagnóstico

Empresarial 360°

Identificá los cuellos de botella que están frenando el crecimiento de tu empresa antes de que te cuesten más de lo que pensás.

CONTENIDO

- 01** Por qué necesitás un diagnóstico
- 02** Qué incluye y cómo funciona
- 03** El siguiente paso

01

¿Por qué necesitás un diagnóstico?

Porque no podés solucionar lo que no medís.

La mayoría de los problemas empresariales son invisibles

Muchos empresarios invierten en marketing, ventas o tecnología cuando el verdadero problema está adentro: en la estructura, en los procesos, en el liderazgo. El diagnóstico te muestra exactamente dónde está el cuello de botella.

- ✓ Tomás decisiones sin información clara
- ✓ Tu empresa depende demasiado de vos
- ✓ Crecés pero no sabés exactamente por qué
- ✓ Sentís que hay algo que frena y no podés verlo

“

En una sola sesión de diagnóstico entendí por qué mi empresa no crecía aunque yo trabajaba 14 horas por día.

— Empresario, sector gastronómico

02

¿Qué incluye y cómo funciona?

Cinco áreas analizadas. Un plan de acción concreto.

Las 5 dimensiones del diagnóstico

Diagnóstico organizacional

Estructura, roles, autoridad y dependencia del dueño.

Diagnóstico operativo

Procesos, sistemas, eficiencia y productividad del equipo.

Diagnóstico comercial

Proceso de ventas, conversión y gestión de clientes.

Diagnóstico de liderazgo

Capacidad directiva, delegación y toma de decisiones.

Diagnóstico financiero

Rentabilidad, costos, flujo de caja y decisiones de inversión.

Entregables del diagnóstico

Informe ejecutivo · Identificación de cuellos de botella ·
Plan de acción 90 días

El proceso en 3 momentos

1

Sesión de diagnóstico

Entrevista profunda con el empresario para mapear la situación actual.

2

Análisis de las 5 dimensiones

Evaluamos cada área con criterios profesionales y detectamos prioridades.

3

Informe y plan de acción

Presentamos los resultados con un plan concreto para los próximos 90 días.

Inversión

USD 990

Financiación disponible

Resultado esperado

Claridad total sobre qué resolver primero y cuáles son las prioridades estratégicas.

03

El siguiente paso

Claridad total en una sola sesión.

¿Cómo arrancamos?

El diagnóstico comienza con una sesión de análisis. Sin papeles, sin compromisos previos. Al finalizar tenés un informe ejecutivo y un plan de acción concreto para los próximos 90 días.

Reservar diagnóstico

WhatsApp: +54 9 11 2291 6009

essevita.com.ar/asesoramiento

“

Nunca había tenido tanto orden en mi cabeza sobre el negocio. El diagnóstico fue el antes y el después.

— Dueño de empresa de logística

¿Listo para tener claridad?

El diagnóstico es el primer paso para transformar tu empresa.

Reservar diagnóstico gratuito

WhatsApp: +54 9 11 2291 6009

Cupos limitados · Sin compromiso · 100% personalizado